**Template**

**PROPOSTA DI PROGETTO**

La “Richiesta di Sostegno” da inviare all'indirizzo di posta elettronica: navisp-opencompetition@asi.it

deve essere accompagnata dal documento di “Proposta di Progetto”, compilata secondo i paragrafi di seguito indicati:

*Ci si aspetta di ricevere attraverso questo documento una chiara esposizione del progetto in italiano e con una estensione tipicamente non superiore a 5-6 pagine, con la sottomissione simultanea di file sia in formato doc che pdf firmato digitalmente dal proponente.*

**1. TITOLO DEL PROGETTO**

*Aggiungere n. e titolo dell’ITT, data di emissione della stessa e data di scadenza.*

**2. SOCIETÀ, ENTE O CONSORZIO INDUSTRIALE PROPONENTE & PUNTO DI CONTATTO**

*Indicare nominativo, ragione sociale e recapiti del proponente, e di eventuali aziende/organizzazioni/enti consorziati per lo sviluppo del progetto. Fornire dettagli su coinvolgimento di industria, PMI, centri di ricerca, comunità scientifica, giovani laureati.*

*Recapiti del Punto di contatto del proponente del Progetto.*

**3. SINTESI DEL CONTENUTO**

*Descrivere in sintesi e con chiarezza i contenuti e gli scopi del progetto, evidenziando il settore operativo e le “capability” di riferimento.*

*Rappresentare sinteticamente il ruolo di tutti i partner coinvolti nel progetto e la tempistica delle macro attività.*

*Fornire specifica dichiarazione di impegno a mantenere il team di progetto e le attività riportate nella presente proposta di progetto nella formulazione dell’offerta nei confronti di ESA.*

**4. ELEMENTI INNOVATIVI DELLA PROPOSTA**

*Evidenziare il carattere innovativo della proposta rispetto ai prodotti/tecnologie/servizi disponibili sul mercato.*

**5. UTENTE DI RIFERIMENTO**

*Esplicitare il tipo di Utente che si vuole coinvolgere e loro grado di coinvolgimento.*

**6. SOSTENIBILITA’ DELLA PROPOSTA E BUSINESS MODEL**

*Descrivere la sostenibilità della proposta (ritorni previsti, mercato potenziale, cenni sul modello di business). Descrivere, inoltre, per la Società proponente l’attuale presenza sul mercato relativamente all’oggetto della proposta, il fatturato attuale e quello prevedibile in funzione dell’attività eventualmente finanziata.*

**7. LIVELLO DI MATURITA’ TECNOLOGICA (TRL-ASRL)**

*Indicare il livello di maturità tecnologica TRL o ASRL (Technology Readiness Levels o Application & Service Readiness Levels - Riferimento doc. ESA) di partenza e quello atteso alla fine del progetto (se applicabile).*

**8. SCENARIO DI RIFERIMENTO ED EVENTUALI SINERGIE CON ALTRI PROGETTI NAZIONALI ED EUROPEI**

*Fornire informazioni circa lo scenario di riferimento per le attività proposte ed eventuali sinergie in essere con altri progetti in ambito nazionale ed europeo. Riportare altri finanziamenti in ambito nazionale (in particolare ASI) o internazionale (in particolare ESA) ricevuti per lo stesso filone di ricerca e/o area tecnologica/applicativa (elencare finanziamenti ricevuti e titolo progetto).*

*Indicare le collaborazioni con università/centri di ricerca/centri tecnici governativi nazionali che coopereranno direttamente alla proposta. Indicare quale soggetto assumerà la leadership del progetto ed il ruolo dei soggetti partecipanti al progetto nelle attività future generate dal progetto.*

*Fornire specifica dichiarazione che le attività proposte non sono oggetto di altri finanziamenti pubblici nazionali né in ambito Europeo.*

**9. VALORE ECONOMICO**

*Indicare il costo totale del progetto in Euro e la sua ripartizione con riferimento alla suddivisione tra i soggetti proponenti.*

*Specificare le quote a carico dei partner internazionali (se presenti) e indicare se è stato richiesto/rilasciato il supporto da parte delle delegazioni dei rispettivi paesi*

*Indicare e giustificare eventuali costi (se complessivamente superiori al 5% di quanto richiesto) per sub contractor, forniture e servizi da acquistare all’estero e rientranti nella quota di finanziamento richiesta.*

*Fornire specifica dichiarazione di impegno a non eccedere i vari importi riportati nella presente proposta di progetto nella formulazione dell’offerta nei confronti di ESA.*